



Ben jij die teamspeler met scorend vermogen?  
Creatief, betrokken, commercieel, organisatorisch -en communicatief sterk?

Ben jij de commercieel ingesteld die goed is in plannen en het overzicht weet te houden? Weet je de wensen van de opdrachtgevers te vertalen naar een commercieel aantrekkelijke offerte?

Vind je sales werkzaamheden leuk om te doen?

Dan zijn wij op zoek naar jou!

De KNVB Campus in Zeist is DE locatie waar topsport, innovatie en inspiratie samenkomen. Het is de thuisbasis van o.a. vertegenwoordigende elftallen, scheidsrechters, trainers en coaches voor hun trainingen en opleidingen.

Ook het externe bedrijfsleven is veel te vinden op de KNVB Campus. Sinds de opening in 2016 hebben we veel vergaderingen, congressen, sportdagen en gave bedrijfsevents mogen hosten. Hoogtepunt is o.a. een 2-daags festival voor 3500 personen!

De ruime opzet van de KNVB Campus met het Trainingscentrum, het Teamhotel, de Rinus Michels Dug Out en de voetbalvelden biedt een scala aan mogelijkheden voor organisaties en bedrijven.

Voor het Hospitality Team van de KNVB Campus zoeken wij een:

## **Medewerker Reserveringen & Sales** (24-38 uur)

### **Wat ga je dan allemaal precies doen?**

Als medewerker reserveringen & sales heb je een duo functie. Je bent het eerste aanspreekpunt voor de interne (KNVB) en externe opdrachtgevers wanneer het aankomt op het offerte traject voor bijeenkomsten. Je voert een actief verkoopbeleid en laat externe aanvragen naadloos aansluiten op de interne aanvragen om zo een maximale bezetting van de locaties te realiseren. Hierbij zorg jij voor een optimale (voetbal)beleving door de verkoop van clinics, oranje activiteiten en gastsprekers.

Daarbij ben je samen met een andere collega verantwoordelijk voor bepaalde sales werkzaamheden. Dus op pad om relaties te bezoeken, client events te organiseren, sales acties opzetten en nog veel meer leuke werkzaamheden.

### **Waar ben je straks verantwoordelijk voor?**

- Het vertellen van ons verhaal en de mogelijkheden op en rondom de KNVB Campus aan bestaande relaties en prospects
- Het opstellen en verwerken van offertes, reserveringen en wijzigingen in ons reserveringssysteem
- Creatief meedenken met opdrachtgevers over de invulling van (business) evenementen;
- Actief relatiebeheer met zowel bestaande als nieuwe accounts
- Het zelfstandig voeren van acquisities, verkoopgesprekken en onderhandelingen;
- Het werven van nieuwe zakelijke accounts die meetings en business – en sportieve events organiseren;
- Het geven van presentaties en rondleidingen;
- Het deelnemen aan lokale, regionale en landelijke netwerkevents en het representeren van de KNVB Campus op beurzen;
- Het organiseren van relatie evenementen ten gunste van de KNVB Campus;
- Langsgaan van klanten en relaties.

### **Wat voor collega zoeken wij?**

- Je hebt een afgeronde MBO-/HBO opleiding
- Je ziet overal kansen en denkt in oplossingen
- Je werkt goed in teamverband, maar weet ook alleen 'de bal hoog te houden'
- Je bent een ster in communicatie zowel schriftelijk als 'in het echt'
- Je bent punctueel, organisatorisch sterk en hebt oog voor detail
- Je bent enthousiast en spontaan
- Je moet durven praten voor groepen en klanten.

### **Wat hebben wij jou te bieden?**

- Een uitdagende baan binnen een jong en gedreven team
- Een inspirerende en informele werkomgeving in een dynamische organisatie met volop mogelijkheden voor het verbreden en verdiepen van je kennis en vaardigheden en vergroten van je netwerk
- Een intrigerend speelveld waarbij jij nauw samenwerkt met de KNVB, haar samenwerkingspartners en externe partijen
- Een marktconform salaris (salariëring conform Horeca CAO) met reis- en onkostenvergoeding.

**Ben je enthousiast en wil je in aanmerking komen voor deze functie?**

Vertel ons in een motivatiebrief en/of video pitch (max 2 minuten) waarom jij onderdeel wilt uitmaken van ons Team. Welke kwaliteiten heb jij om ons team te versterken?

Voor meer informatie over deze functie kun je contact opnemen met Kirsten Bloemendal; Revenu & Reserverings manager KNVB Campus. Jouw motivatiebrief en/of video met bijgevoegd schriftelijk CV kun je mailen naar [vacature@knvbcampus.nl](mailto:vacature@knvbcampus.nl)

De juiste collega's werven wij graag zelf. Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.